

ТЕХНИЧЕСКИЕ ТРЕБОВАНИЯ

К ПРОВЕДЕНИЮ КОНКУРСНОГО ОТБОРА НА ОКАЗАНИЕ УСЛУГ ПО ПРОЕКТУ

«Консалтинговое продвижение экспорта ГосТех-решений Узбекистана в Афганистане»

Извещение

ООО «Единый интегратор -UZINFOCOM» (далее – Заказчик) проводит отбор на выполнение работ по проекту «Консалтинговое продвижение экспорта ГосТех-решений Узбекистана в Афганистане».

Цель отбора: Выбор квалифицированного исполнителя для проведения аналитического исследования и разработки стратегии продвижения узбекских ГосТех-решений на рынок Афганистана.

Объект консалтинга: Компании, заинтересованные в экспорте ГосТех-решений Узбекистана в Афганистан.

Объём работ: согласно техническим требованиям, указанным в настоящем документе.

Заказчик оставляет за собой право:

- Отклонить любые или все предложения, не объясняя причин отказа.
- Прекратить проведение отбора на любом этапе до подписания договоров с победителем.

1. Общие положения

Заказчик: ООО «Единый интегратор по созданию и поддержке государственных информационных систем UZINFOCOM»

Проект: «Консалтинговое продвижение экспорта ГосТех-решений Узбекистана в Афганистане» направлен на поддержку отечественных ИТ-компаний в выходе на рынок Афганистана. Проект предполагает проведение комплексного анализа текущего состояния цифровой инфраструктуры Афганистана, выявление возможностей для интеграции узбекских решений и разработку стратегии выхода на рынок с подготовкой конкретных инвестиционных обоснований и бизнес-кейсов.

2. Квалификационные требования к участникам

2.1. Опыт работы:

- Регистрация юридического лица не менее года назад
- Понимание специфики рынков стран с развивающейся экономикой

2.2. Квалификация сотрудников:

- Руководитель проекта должен обладать опытом работы в сфере инвестиционного продвижения и привлечения иностранных инвестиций, включая организацию международных мероприятий и управление портфелем проектов. Необходимо наличие опыта работы на руководящих должностях в государственных структурах, связанных с инвестициями и международным сотрудничеством.
- Опыт взаимодействия с посольствами иностранных государств и международными организациями развития для реализации совместных проектов с грантовым финансированием и выстраивания эффективных партнерских отношений на международном уровне.

- Опыт создания и управления образовательными или технологическими проектами с международным уклоном, включая разработку стратегии, организационное построение и обеспечение финансовой устойчивости. Преимуществом будет знание специфики образовательных и технологических программ на нескольких языках.
- В команде проекта должны быть специалисты с компетенциями в области цифровой трансформации и разработки инвестиционных обоснований с применением методологий управления рисками и построения финансовых моделей.

2.3. Репутация:

- Отсутствие негативной информации в открытых источниках

3. Технические требования к предоставляемым услугам

3.1. Анализ рынка и цифровой инфраструктуры:

- Проведение комплексного анализа текущего состояния цифровой инфраструктуры Афганистана
- Оценка уровня цифровизации ключевых отраслей
- Выявление потребностей и перспективных направлений для внедрения цифровых решений
- Определение целевых секторов для продвижения узбекских ГосТех-решений

3.2. Разработка стратегии выхода на рынок:

- Формирование рекомендаций по выходу узбекских ИТ-компаний на рынок Афганистана
- Разработка предложений по адаптации продукции к местным условиям
- Определение оптимальных моделей экспорта (прямой экспорт, партнерства, создание представительств)
- Подготовка предварительных дорожных карт для экспортной экспансии различных категорий ИТ-решений
- Оценка рисков и разработка стратегий их минимизации

3.3. Анализ стейкхолдеров и формирование партнерской сети:

- Картирование ключевых стейкхолдеров в государственном и частном секторах Афганистана
- Создание базы данных потенциальных партнеров и контактных лиц
- Разработка рекомендаций по установлению деловых связей и ведению переговоров
- Подготовка рекомендаций по формированию консорциумов узбекских ИТ-компаний
- Предложения по организации бизнес-миссий и целевых B2B-встреч

3.4. Разработка инвестиционных бизнес-кейсов:

- Формирование бизнес-кейсов для 3-5 приоритетных направлений экспорта
- Разработка предварительных финансовых моделей с расчетом ключевых инвестиционных показателей

- Оценка предварительных капитальных и операционных затрат для реализации экспортных инициатив
- Разработка предварительных технико-экономических обоснований
- Подготовка инвестиционных меморандумов и презентационных материалов

4. Финансовые требования

4.1. Бюджет:

- Общая стоимость услуг не должна превышать 120 тыс. долларов США
- Предложение должно включать детализированную смету расходов с разбивкой по этапам работ
- В смету включаются расходы на персонал, полевые исследования, логистику и подготовку материалов

4.2. Порядок оплаты:

- Авансовый платеж – до 30% от общей стоимости контракта
- Промежуточный платеж – до 20% (по итогам первого месяца работ)
- Промежуточный платеж – до 20% (по итогам второго месяца работ)
- Итоговый платеж – оставшаяся сумма после приемки всех результатов работ

5. Сроки выполнения

5.1. Общие сроки:

- Общий срок выполнения работ: 3 (три) месяца с даты подписания договора
- Предоставление вводного отчета: не позднее 30 дней с начала работ
- Предоставление промежуточного отчета: не позднее 60 дней с начала работ
- Предоставление итоговых результатов: не позднее 90 дней с начала работ

6. Прочие требования

6.1. Результаты работ:

- Аналитический отчет о состоянии цифровой инфраструктуры Афганистана (не менее 30 страниц)
- SWOT-анализ цифровой экосистемы Афганистана
- Стратегия выхода на рынок с детализацией по целевым сегментам
- База данных потенциальных партнеров
- Инвестиционные бизнес-кейсы (не менее 3) для приоритетных направлений
- Презентационные материалы для продвижения узбекских решений

6.2. Состав команды:

- Минимальный состав команды: 3 человека (руководитель проекта и 2 специалиста)
- Возможность организации поездок в Афганистан и другие страны для проведения полевых исследований

6.3. Коммуникация:

- Проведение еженедельных статус-отчетов (в том числе онлайн) о ходе выполнения работ

- Проведение ежемесячных встреч с представителями Заказчика для обсуждения результатов
- Своевременное информирование о возникающих рисках и проблемах

6.4. Конфиденциальность:

- Обеспечение конфиденциальности всей полученной информации
- Подписание соглашения о неразглашении конфиденциальной информации

7. Порядок подачи заявок

7.1. Содержание заявки:

- Техническое предложение (методология, план работ, состав команды)
- Финансовое предложение с детальной сметой расходов
- Документы, подтверждающие квалификацию участника
- Концепция реализации проекта (до 5 страниц)

7.2. Сроки:

- Начало приема заявок: 21 мая 2025 г.
- Окончание приема заявок: 30 мая 2025 г.

7.3. Критерии оценки:

- Качество методологии и плана работ (40%)
- Квалификация и опыт команды (20%)
- Финансовое предложение (20%)
- Инновационность подхода и дополнительные преимущества (20%)

7.4. Контактная информация:

Заявки принимаются в электронном виде по адресу: info@uzinfocom.uz с пометкой "Конкурс: Экспорт ГосТех в Афганистан"